



**Name:** Beate Winkler

**Position:** Junior Area Sales Manager, Region Middle East / North Africa

**Standort:** PAUL HARTMANN AG, Heidenheim

Ich bin **Junior Area Sales Manager für die Region Middle East/ North Africa**. Hauptaufgabe liegt im Support für die Tochtergesellschaften PAUL HARTMANN Middle East in Dubai/VAE und Pioneer Healthcare Pars in Tehran/Iran. Ich besetze somit eine Servicestelle, die als **Bindeglied zum Stammhaus für die Auslandsgesellschaften** dient. Für den Iran mache ich zusätzlich die komplette Auftragsabwicklung.

An meiner Arbeit gefällt mir besonders das **internationale Umfeld**. Man lernt immer wieder neue Menschen aus verschiedenen Ländern und mit verschiedenen kulturellen Hintergründen kennen. Die Arbeit ist sehr

**abwechslungsreich** und bringt immer **neue Herausforderungen** mit sich, wie z. B. in der Vergangenheit unterstützende Tätigkeiten bei der Organisation von Meetings im Mittleren Osten oder die Mithilfe beim Aufbau von Tochtergesellschaften.

Ich absolvierte eine **Ausbildung zur Industriekauffrau** bei einem Feuerwehrausstatter. Dort war ich nach meiner Ausbildung noch etwa zwei Jahre im Vertrieb Ausland tätig. Aufbauend nahm ich an einer **Weiterbildung zur Industriefachwirtin (IHK)** teil.

Bei **HARTMANN bin ich seit April 2002** im Vertrieb Ausland für den Bereich Middle East/ North Africa tätig – heute **Region 5**. Anfangs arbeitete ich im Customer Service ausschließlich für den Mittleren Osten. Mitte 2003 begannen dann auch meine **gelegentlichen Auslandseinsätze** und ich wurde in die Gründung der Tochtergesellschaft PAUL HARTMANN Middle East in den Vereinigten Arabischen Emiraten einbezogen sowie später bei der Gründung der Gesellschaften im Iran und Ägypten. Für diese Gebiete war ich ab diesem Zeitpunkt die Ansprechpartnerin in Heidenheim. Von **März 2007 bis April 2008** legte ich eine kurze **Babypause** ein. Seit April 2008 bin ich nun wieder im Rahmen einer **Teilzeitvereinbarung** für Region 5 tätig.

Die **Reintegration in den Job** war kein Problem, da ich den bisherigen Bereich weitgehend in reduzierter Form wieder übernommen habe. Von Vorteil war aber vor allem, dass HARTMANN mir durch die **Einrichtung eines Home-Office** und die Hilfe bei der **Unterbringung meines Sohnes in einer Kinderkrippe**, den Wiedereinstieg und die Möglichkeit zum Arbeiten erleichtert hat. Besonders bei der **Gestaltung der Arbeitszeit und des Arbeitsortes** bin ich dadurch sehr **flexibel** und kann auch als berufstätige Mutter noch für die Familie da sein. Was mir an HARTMANN darüber hinaus gefällt, ist die **Internationalität**, die **Produktpalette**, die moderne **Arbeitsumgebung** und die **soziale Einstellung** sowie die **stetige Weiterentwicklung** der Firma.