



**Name:** Dieter Thierer

**Position:** Außendienstmitarbeiter, Vertrieb Institutionelle Pflege

**Standort:** PAUL HARTMANN AG, Heidenheim an der Brenz

Ich bin im **Außendienst im Vertriebsbereich Institutionelle Pflege** tätig, d.h. ich betreue Pflegeheime. Mein Gebiet umfasst neben dem Landkreis Heidenheim alle an Heidenheim angrenzenden Landkreise.

Bereits während der Schulzeit habe ich ein **Praktikum als**

**Industriekaufmann** absolviert. Schon da habe ich festgestellt, dass mir der Beruf zusagt. Darüber hinaus habe ich sehr gerne mit Menschen zu tun und wollte die **Abläufe und Zusammenhänge eines Wirtschaftsunternehmens** kennen- und verstehen lernen. Nach meinem Schulabschluss an der Realschule mit Berufsorientierungsphase habe ich mich für die **Ausbildung zum Industriekaufmann** entschieden.

Mir war die PAUL HARTMANN AG aus der lokalen Presse bekannt. Hinzu kam, dass ein Freund von mir ein Jahr vor meinem Ausbildungsbeginn ebenfalls eine Ausbildung bei HARTMANN begonnen hatte und mir immer nur Positives berichtete.

Meine Ausbildung bei HARTMANN begann am 15. August 1994 mit einer

**Einführungswoche**, in der ich alle anderen neuen Auszubildenden kennen lernen konnte und einen groben **Überblick über die Firma** erhielt.

Ich habe viele Abteilungen und Bereiche bei Hartmann während meiner Ausbildung kennen gelernt. Das hat mir geholfen, die **Zusammenhänge** eines großen Unternehmens zu verstehen. Die **Kontakte** aus der Ausbildungszeit helfen mir heute noch, mich im Unternehmen sehr gut zu Recht zu finden.